

Bästa aktieägare,

Under 2017 uppnådde vi flera viktiga milstolpar. Viktigast är att våra kunder i allt högre grad återkommande beställer våra produkter, vilket indikerar ett ökat behov för att skala upp deras reningsmetoder från laboratorieskala till pilotskala i deras processutveckling. Nästa steg för dessa kunder är att skala upp till full produktionsskala, där Bio-Works har möjlighet att återkommande sälja stora mängder av bolagets produkter. Denna trend skapade vår försäljningsökning på 35 % förra året. Vi har också ökat orderintaget med 85 % jämfört med 2016, en trend som vi bedömer kommer att fortsätta under 2018.

En annan viktig siffra som vi vill understryka är den goda tillväxt vi ser i antalet kunder i laboratorieskala och pilotskala. Under Q4 har dessa typer av kunder totalt växt från 92 till 105, vilket motsvarar en tillväxt på 14 %. Vi förväntar oss att kunna fortsätta den tillväxten av nya kunder under 2018. Vår ambition är att öka antalet kunder med 75 % jämfört med 2017. Vi förväntar oss också att flera av våra kunder under året kommer att fortsätta sin uppskalning från pilotskala till full produktionsskala. Vi fick redan under Q1 2018 ett genombrott där en av våra kunder börjat producera ett läkemedel som är godkänt av FDA med vår produkt WorkBeads™ som standard separationsmedia. Det är det första läkemedlet bland flera läkemedelsprojekt som idag använder WorkBeads, som har gått hela vägen från labskala till storskalig produktion. Ordervärdena i produktionsskala varierar mycket beroende på varje enskild process men kan vara så stor som 10 MSEK per projekt och kund. Många kunder jobbar också ofta i flera projekt samtidigt. Med andra ord kan 10 kundprojekt som går in i full produktionsskala innebära en försäljning av ända upp till 100 MSEK. Vår adresserbara marknad är just nu 14,6 miljarder SEK och beräknas växa till 23.6 miljarder SEK 2025.

Vi vill vägleda våra aktieägare att följa vår utveckling och vår snabbt växande pipeline av olika kundgrupper som en viktig värde drivande affärsparameter. Ett växande antal nya kunder i laboratorieskala är en viktig startpunkt eftersom många av dem börjar sedan att skala upp sina metoder för industriell användning vilket innebär att de initialt små beställningarna blir större över tid. Som vi ser redan i siffrorna ovan, har vi sett ett starkt ökat intresse och efterfrågan för Bio-Works produkter, men även en tydlig trend att kunderna beställer mer mängd och för högre värden vid nästa tillfälle.

Vi börsnoterade Bio-Works Technologies AB på Nasdaq First North i Stockholm den 14 december. Intresset vid emissionen var mycket högt. Med denna emission och den föregående har vi byggt en bra kassaposition för framtiden. Vår starka finansiella situation gör det möjligt för oss att bygga vår försäljning och övriga verksamhet mot vår ambition att bli en viktig spelare i vår industri. Under de närmaste åren prioriterar vi att bygga vår försäljning globalt och att utveckla ett antal nya produkter. Vi kommer under året att utveckla en ny produkt, Protein A, som vi förväntar oss kommer addera signifikant tillväxt.

Vi har haft en god start på 2018. Vi räknar med att vår europeiska försäljning fortsätter att växa och det är där vårt nuvarande säljfokus är. Under första kvartalet 2018 fick vi återigen en stor order från PolyPeptide. Vi är nu med i många av deras uppskalningsprojekt och har fått totalt 5 order från dem. Vi har som planerat under första kvartalet 2018 öppnat vårt försäljningskontor i USA. Det ger oss en plattform att arbeta från och sköta relationerna med våra kunder i Nordamerika. Vi har redan nu intensifierat vårt säljarbete där som har resulterat i en växande prospektlista och leveranser av produkter för testning. I framtiden ser vi ett skifte mot Asien och Nordamerika där vi räknar med den snabbaste tillväxten under den närmaste 2–3 års perioden. Sydkorea arbetar för att inom några år vara världens största producent av biosimilarer. Det har motiverat vår störste aktieägare, Amicogen som är ett ledande bioteknikbolag med huvudkontor i Sydkorea, att investera i oss. Vid produktion av biosimilarer och peptider, inkluderande insulin, vilket är två av våra fokusområden, har vår

patenterade teknologi och våra produkter visat att kunden kan erhålla signifikanta produktivitetsfördelar. En nyckelfaktor i vår affärsmodell är att vi bygger in våra produkter i våra kunders utvecklingsprocesser. Det innebär att de med stor sannolikhet fortsätter att köpa Bio-Works produkter sedan när deras läkemedelsprodukt är godkänd och de övergår i full produktions skala. Med kunder som använder våra produkter i full produktions skala får vi ett stabilt kassaflöde över tid vilket säkerställer ett signifikant värde för våra aktieägare.

Vi tackar för ert förtroende och fortsätter vårt arbete för tillväxt under 2018.

Mats Johnson  
VD  
Bio-Works Technologies AB